

経営者・院長のための最新マーケティングセミナー

士業のプロ専門家集団Jパートナー主催 セミナー

テーマ 『リピーターが増える顧客管理 と 集客戦略!』

◆ 日時 : 平成25年5月18日(土曜) 14:00~16:45 (受付13:45分~)

◆ 講師・講演内容

セッション① ‘顧客管理で来店客(来院患者)を増やす’

大久保久明氏(ベネフィットラボ代表)

(講師略歴)

大学卒業後、OA機器専門商社へ入社、システム営業従事し顧客管理システム等企画提案 その後、カード専門会社に入社し、カード会員管理の受託業務等行う。現在、これまでの経験を生かし、顧客管理アドバイザーとして活躍中



セッション② ‘今どきの集客戦略~人が集まるカラクリ教えます~’

柴田和季氏 (K office 代表)

(講師略歴)

東京・名古屋のコンサルティング会社を経て独立。現在専門家紹介ネットポータルサイトを運営し、中小企業経営・IT分野のコンサルティングを実践。また、年間50を超えるイベントセミナー企画を行うと共に異業種ビジネスコミュニティ-NBNを主催



◆ 会場 : ウィンクあいち(愛知県産業労働センター)

9F 906号室

名古屋市市中村区名駅4-4-38 TEL 052-571-6131

JR・地下鉄・名鉄・近鉄名古屋駅より徒歩約2分

<http://www.winc-aichi.jp> 参照



◆ 会費 : 1名:3000円 (当日ご持参ください) 先着30名

(Jパートナーのコンサルティング顧客・顧問顧客は無料)

* 終了後、近くの居酒屋にて懇親会あり 実費必要



プロ専門家集団
J-PARTNER 株式会社Jパートナー

Jパートナーは、中小企業・病医院の経営全般について、経営者の外部ブレーンとして経営全般の指導・顧問を行う士業、コンサルタントの専門家集団です。(現在 連携する税理士・弁護士・社労士・司法書士等の専門家パートナー25名) 設立して10年、600件以上の顧客とお取引させていただいております。

名古屋市中村区名駅5-16-17 花車ビル南館9F

TEL 052-485-8271 FAX 052-485-8272

詳しくはコチラ→<http://www.j-partner.com>



経済界



FPジャーナル

Jパートナーセミナー FAXお申込み用紙

下記にご記入の上、**FAX:052-485-8272**にこのままFAXしてください!

5月18日(土曜) セミナー参加 懇親会(実費)
当日都合悪く資料送付希望 講演DVD購入(¥5,250)

■御社名: _____ FAX24時間受付中

■参加者氏名: _____ (お役職: _____)

■ご住所: 〒 _____

■TEL: _____

■FAX: _____

今後ダイレクトメールの発送を希望されない時は、お手数ですが✓を入れて当社宛てにご連絡下さい。

希望しない